



## **Comstor se joint à Cisco et NetApp pour apporter aux partenaires FlexPod™ des capacités globales en un point unique**

*Les partenaires du réseau de distribution localisés en Europe, au Moyen-Orient et en Afrique dotés d'offres de Data Centers uniques basées sur une architecture nouvelle génération*

**Paris, le 26 juin 2012** - Westcon Group, distributeur à valeur ajoutée et leader sur le marché des communications unifiées, des solutions d'infrastructure, de data centers et de sécurité et disposant d'un réseau mondial de revendeurs spécialisés, annonce aujourd'hui l'alliance de sa filiale Comstor avec Cisco et NetApp, en tant que nouveau distributeur FlexPod™ sur la zone EMEA. Ce nouvel accord permet aux partenaires du réseau de distribution de livrer de manière plus efficace des solutions data center pré-testées et pré-configurées, basées sur la solution Cisco et NetApp.

Conçue par les constructeurs et éditeurs leaders dans les domaines des réseaux, serveurs, stockage et logiciels d'infrastructure, la solution FlexPod est spécialement pensée pour aider les entreprises à transformer leurs data centers. Désormais proposée par Comstor en Europe, au Moyen-Orient et en Afrique, la solution prévalidée repose sur une infrastructure partagée, flexible et évolutive, permettant l'optimisation d'une grande variété de charges de travail applicatives mixtes et d'environnements virtualisés.

« La virtualisation et le cloud computing sont des moteurs de croissance considérables pour nos partenaires dans le monde », explique Russell Blackburn, European Data Center Director, Comstor. « Dans le cadre du développement de notre offre data center, nous continuerons à nous associer avec des acteurs leaders comme Cisco et NetApp pour mettre à disposition des entreprises les technologies de nouvelle génération qui leur permettront d'accélérer leur croissance. »

FlexPod, architecture constituée de serveurs Cisco Unified Computing System™ (UCS), de commutateurs Cisco Nexus et de systèmes de stockage unifié NetApp fonctionnant sur Data ONTAP®, est configurée pour les postes de travail virtuels ou les infrastructures de serveurs, la colocation sécurisée et les environnements cloud. En combinant ces composants, Comstor offre à ses partenaires revendeurs des solutions pour que leurs clients puissent pénétrer leurs marchés intelligemment et rapidement, avec une croissance des revenus accélérée.

« FlexPod est une solution prétestée conçue pour réduire les risques de déploiement des partenaires et de leurs clients, renforcer l'efficacité de leur data center et leur permettre de disposer d'un environnement informatique flexible pour construire des clouds aussi bien privés que publics » a déclaré Thomas Ehrlich, vice president, Channels, System Integrator and Alliances EMEA, NetApp. « En travaillant avec Comstor, nous bénéficions de leur expertise inégalée sur la construction d'offres data center de toute dernière génération, et apportons aux partenaires du réseau de distribution tous les outils nécessaires pour que leurs clients profitent pleinement de la puissance du cloud. »

« Cisco et NetApp ont modifié les règles du jeu dans la nouvelle génération data center » ajoute Jon Pritchard, président, Comstor. « FlexPod aide les clients à poser les fondations sur lesquelles seront bâties de nouvelles infrastructures cloud dynamiques. Depuis plus de 20 ans, Comstor collabore avec Cisco – et depuis peu avec NetApp – pour aider les revendeurs à dégager de nouvelles opportunités de revenus avec les data centers en plein essor. Aujourd’hui, nous mettons un outil supplémentaire à disposition des partenaires actuels et futurs pour renforcer leur croissance de manière significative. »

Comstor offre aux partenaires du réseau de la distribution un niveau inégalé sur la maîtrise des produits Cisco, leur permettant de commercialiser les solutions basées sur FlexPod. La gamme complète des offres proposées par Comstor pour aider les revendeurs à développer plus efficacement leur activité data center inclut en un point unique : le support avant-vente, la cotation, la commande, l’assemblage, le test, la livraison et le suivi.

« Les data centers prennent un nouveau virage. Les clients souhaitent bénéficier des économies et de l’efficacité que permet la virtualisation, mais ils recherchent l’outil adéquat pour une transition en douceur, » explique Andy Litherland, Head of Strategic Technology Partnerships, Europe, Middle East, Africa and Russia, Cisco. « FlexPod propose une infrastructure hautement évolutive et flexible, sur laquelle les clients peuvent s’appuyer pour bâtir leurs infrastructures virtuelles. En nous associant avec NetApp et Comstor, nous permettons à nos partenaires du réseau de distribution d’être plus efficaces et performants dans le déploiement des solutions FlexPod auprès de leurs clients. »

Pour plus d’informations sur Comstor ou Westcon, visitez nos pages Facebook sur [www.facebook.com/comstorworldwide](http://www.facebook.com/comstorworldwide) or [www.facebook.com/westcongroup](http://www.facebook.com/westcongroup)

Pour suivre les dernières discussions sur Westcon et Comstor, identifiez-vous sur [www.linkedin.com](http://www.linkedin.com) et copier/coller le lien pour rejoindre notre fanpage Westcon : [http://www.linkedin.com/groups?gid=4148912&trk=hb\\_side\\_g](http://www.linkedin.com/groups?gid=4148912&trk=hb_side_g).

#### A propos de Westcon Group

Distributeur à valeur ajoutée, Westcon Group, Inc. est leader sur le marché des communications unifiées, des solutions d’infrastructure, de data center et de sécurité, avec un réseau mondial de revendeurs spécialisés. Sa division Comstor est dédiée uniquement à la distribution globale des solutions Cisco. Les équipes de Westcon Group proposent des programmes uniques et un accompagnement exceptionnel pour accélérer les activités de ses partenaires. Les relations établies à tous les niveaux entre Westcon Group et ses clients permettent une collaboration et une réponse efficaces à leurs attentes. De la logistique avec la meilleure qualité de services à des solutions de financement personnalisées, de l’avant-vente à l’assistance technique et au support après-vente, Westcon Group s’efforce de répondre avec agilité et rapidité à l’évolution des conditions du marché afin que ses partenaires clients performant dans leurs ventes. Le portfolio des solutions proposées par Westcon Group comprend : Cisco, Avaya, Brocade, Polycom, Check Point et Blue Coat.

Pour plus d’informations, [www.comstor.fr](http://www.comstor.fr) ou [www.westcongroup.com](http://www.westcongroup.com)

#### **Contact Media :**

Laurence BRUNET

Responsable Marketing – Westcon Group / Division Comstor

Tel.: +33 (0) 1 41 18 51 09

Mail : [laurence.brunet@comstor.fr](mailto:laurence.brunet@comstor.fr)